



KLIENTER I KØ

PETER SVENNING



Er du en Coach som elsker å coache, men som lurer på hvor i all verden klientene skal komme fra?

Skulle du ønske at du kunne få klienter i kø, uten å mase på folk i sosiale medier og uten å selge deg selv?

Hvis du kjenner at du vil det, så må du lese videre her fordi jeg kommer til å fortelle deg hvordan

du kan få klienter i kø - uten risiko og på en helt trygg måte - helt gratis.

I dag kan du få oppleve dette selv og få de tre stegene du trenger.



Tre steg til klienter i kø

La meg fortelle deg om disse tre stegene og hvordan jeg oppdaget dem.

Jeg heter Peter Svenning og har utdannet over 600 Leadership by Heart Coacher og over hundre av dem har valgt å gå videre til å bli Master-Coacher hos oss.

I løpet av det siste året har jeg opplevd at Leadership by Heart Master-Coachene får "Ja" fra nær sagt alle de snakker med.

For hva er det som egentlig skjer når Hilde, som er ny som coach, får høre «Ja, klart jeg vil jobbe med deg» fra alle hun snakker med...
Jepp. Alle. 10 av 10.

➤ ***Hva er det hun gjør som du kan lære?***

➤ ***Og Kari... som får alle klientene hun trenger?***

Og Hugo som fulgte disse tre stegene, fikk melding fra 33 folk som ville ha coaching av ham.

Hugo fikk "Ja!" fra alle de 11 første han snakket med og var dermed fullbooket.

Han hadde en venteliste på 22 folk.

Hans nye problem var at ventelista vokste fordi de 11 første var så fornøyde at de fortsatte å sende ham sine venner.

Rachel hørte meg dele en **populær case study** om dette og tok mitt kurs **“Få klienter nå”**.

På kun tre dager fikk hun 22 folk som ville ha coaching av henne.

Rachel ble så inspirert at hun nå vil bli MasterCoach.

Elin fulgte også **“Få klienter nå”** kurset og fikk 25 folk som ville ha coaching på sin liste.

Jan fikk 10 stykk på sin liste, og klientene hans blir i måned etter måned.

Og lista over suksess-historier vokser for hver uke som går.



“

22 klienter på kun 3 dager...

"Jeg gjorde som du sa i Få klienter nå workshoppen, og på kun tre dager hadde jeg 22 folk som ville ha coaching av meg.

Rachel Selnes
Coach

How is this possible? 📌 📌

Jeg måtte finne ut den egentlige grunnen til denne suksess og hvordan jeg kunne dele dette med flere. Derfor så jeg grundig på hvorfor alle sier ja til å jobbe med Master-Coachene og med meg.

Jeg måtte gå dypere inn i dette og sammelignet notatene fra tusenvis av coachingsamtaler og notatbøker fulle av innsikter fra mine fem år som munk.

Plutselig en dag stod det klart for meg *hva som egentlig skjer*

når alle Master-Coachene snakker med sier "Ja!" og ber om å få bli klienter.

Jeg har brutt prosessen ned i tre steg. Det første steget Master-Coachene bruker for å få snakke med så mange de vil om sin coaching er at ...



Steg 1: De forteller enkle og gode historier

De forteller noen korte historier som følger en mal som gjør at folk vil ta kontakt.

Dette er ikke komplisert, og historiene er bare noen linjer lange.

Men det er viktige elementer som må inn i historien, i riktig rekkefølge.

Og da blir historiene rent magnetiske på drømmeklientene.

Historiene handler om hvor folk står fast og om hva som holder dem igjen.

Så inspirerer historiene ved å snakke om det folk drømmer om

og hva dem trenger å gjøre for å komme dit.

Disse historiene er enklere å lage enn du tror.

Jeg har maler og formler for nøyaktig hva du skal si.

I tillegg hjelper jeg alle våre deltagere personlig med å lage deres historier.

Steg 2: Slik ber folk om å bli klienter

Når drømmeklienten har hørt denne historien vil de gjerne ta kontakt og de ber om en klargjørende samtale.

Den samtalen gjennomfører Master-Coachene på en måte som er så revolusjonerende at det dirrer i hjertet.

I samtalen får den kommende klienten klarhet i:

- a) hvor de står fast,***
- b) hvor dem egentlig vil være og***
- c) hva som holder dem tilbake.***

Når Master-coachen på en sann, ekte og nær måte går et lag dypere og forteller dem hva den dypereliggende grunnen til at de sitter fast kan være...

... oppstår det et hjertedirrende møte...

hvor den kommende klienten føler at hun er så sett og kjenner seg så tatt på alvor som aldri før...

På dette punktet i samtalen sier hun gjerne at
"Ikke bare vil jeg bli klienten din,
men jeg MÅ jobbe videre med deg som coach."

Dermed BER hun om å få bli klient.

Dette er måten Master-Coachene får klienter på
uten å selge seg selv

og uten å jage etter folk på sosiale medier
og uten å presse seg på andre.

I stedet kan coachen være sann.

Det at du er en god og trygg coach er nøkkelen til å få
klienter i kø.

Det bringer oss til det tredje steget:



Steg tre: Trygg coach som endrer liv

Dette er faktisk det viktigste steget. Derfor er dette vårt største fokus med våre coacher. For at de to første stegene skal fungere må du være en trygg coach.

Du må være trygg på deg sjøl og trygg på verktøyet ditt. Og du må være trygg på at du faktisk kan endre livet deres i én coaching-sesjon.

Da blir klientene så fornøyde at de vil jobbe med coachen over tid og betaler for måned etter måned med utvikling sammen med sin coach.

De blir gjerne så fornøyde at de sender sine venner og kolleger til coachen.

Coachen ender da ofte opp med en voksende venteliste - eller Klienter i kø.



Må bli ditt

Nå har jeg gitt deg de tre stegene og vist deg hvordan Hilde, Kari, Hugo, Rachel, Elin, Jan og alle de andre lykkes med dette.

Du har nå sett strategien de fikk av meg.

Jeg hjalp dem å skreddersy hva dem sa, så historiene traff deres drømmekunde.

Fordi historien du forteller må kjennes som din.

Og den dypere sannheten du avdekker hos din drømmeklient i samtalen er ikke den samme for alle. Den må også tilpasses hvem du er og hva som er sant for deg.

Derfor trenger du at denne strategien blir din.

Derfor vil jeg hjelpe deg å tilpasse den til deg.
helt gratis og helt uforpliktende.

Du finner all info om det på www.petersvenning.no



Den siste skanse

Alle som nå lykkes med å få klienter i kø, hadde én ting som holdt dem igjen.

De hadde tvil.

De tvilte på seg sjøl.

De tvilte på om de var gode nok.

De tvilte på om de klarte å ta betalt for coachinga si.

De var usikre på om de hadde det som trengtes.

Om folk ville høre på dem.

De var redde for å mislykkes, for å bli avvist, for å lykkes og... de var redde for å være synlig.

De kjente på den tvilen som gnager i de fleste coacher og som holder dem igjen fra å lykkes.

Derfor trenger vi alle noen som hjelper oss igjennom tvilen en gang for alle.

Og et støttende felleskap som løfter deg opp så du tør å gjennomføre det du egentlig vil;
coache andre og gjøre verden til et bedre sted.

Ditt neste steg

Hvis du vil kan du også få prøve ut mitt populære kurs “Få klienter nå”

Du kan prøve det ut helt gratis og uforpliktende på www.petersvenning.no

Legg inn navn og e-post på den sida du kommer til, så viser jeg deg hvordan du kan komme lett i gang med å få klienter nå.

Viktig:

Skal du få klienter må du jo gjøre en innsats.

Suksess er aldri garantert.

Det kommer jo helt an på din egen innsats.

Jeg vil gi deg det du trenger på www.petersvenning.no

OG jeg vil hjelpe deg å slippe taket i det som holder deg igjen, men det er du som må gjennomføre.

Er du innforstått med det, har du gode muligheter for å lykkes.

Finn ut om det er for deg ved å prøve ut kurset “Få klienter nå”

helt gratis og helt uten forpliktelser.

Jeg tipper du kommer til å bli fornøyd, det er derfor jeg gir deg tilgang på

www.petersvenning.no i dag

- så benytt deg av muligheten
mens den ennå er her.



Peter Svenning - Leadership By Heart

www.petersvenning.no